

### Samtale med ny bedrift over telefon:

- Mitt navn er....
- Har du tid til å prate litt?
- Jeg jobber i et spennende prosjekt sammen med tre kommuner
- Målet er å få flyktninger ut i fast jobb
- I dag ringer jeg for å høre om dere ønsker å være med i prosjektet?

### Litt om prosjektet:

- Vi er tre ansatte i prosjektet og har 15 deltakere fra tre kommuner.
- Mål er å matche bedrifter med deltakere. Vi ser da på ønsker, tidligere erfaring, språk ++
- Dette er ikke det samme som vanlig praksis.
- Prosjektet har som mål å flytte "klasserommet" ut til arbeidsplasser som er interessert i å ansette deltakerne etter endt opplæring.
- Vi tilbyr tett oppfølging av deltakerne ute på arbeidsplassen
- Vi kombinerer norskopplæring med arbeidsveiledning.
- Nøkkel til arbeidslivet er norsk språk! Men ikke alle lærer like godt i et klasserom.
- Er du interessert i å bli med videre?
- Vi kan sende mer info på epost, komme på besøk, la dere møte aktuelle deltakere.
- Hvis alt virker spennende og lovende så signerer vi en kontrakt for tre måneder

### FORSLAG TIL MAIL TIL BEDRIFTENE

Hei

Mitt navn er XXX og jeg jobber i et interkommunalt prosjekt. Prosjektet er et samarbeid mellom 3 kommuner (Sola, Randaberg og Gjesdal). Jeg rekrutterer for tiden nye samarbeidspartnere/arbeidsgivere innenfor XXXXX og ser dere som en potensiell samarbeidspartner i dette prosjektet. Jeg håper dere finner dette relevant.

Prosjektet kort fortalt handler om å gi flyktninger som har utfordringer med å komme inn i arbeidsmarkedet drahjelp; Ved å tilby dem svært tett oppfølging. Vi på NAV gir deltakerne av prosjektet Norskopplæring og arbeidsveiledning *på arbeidsplassen* . Vi bistår leder/arbeidsgiver med å få frem det som er viktigste for arbeidsplassen ved å skreddersy en opplæringsplan og kompetansehevingsplan til den enkelte prosjektdeltaker. Vi besøker arbeidsplassen minst 2 ganger i uken og følger både arbeidsgiver og prosjektdeltaker tett for at arbeidstreningen skal være vellykket. Gjennom vårt prosjekt har mange arbeidsgivere skaffet seg mange dyktige medarbeidere. Vi har hatt med mange bedrifter i prosjektet bl.a. IKEA, 4-service, Rema 1000, Kiwi, Joker og Scandic. Vi ønsker med dette et samarbeid med dere også.

For å lette deres arbeid med å trene og følge opp vedkommende som vi har i tankene, kan vi innvilge mentortilskudd. Kort fortalt handler mentortilskuddet at vi kjøper timene av en av deres dyktige medarbeidere for å trene vedkommende opp. Dermed betaler NAV for de faktiske timene som blir

brukt av mentoren i dette arbeidet. Vi ønsker en avtale med en ramme på 3 måneder i første omgang.

Jeg håper dere finner dette interessant og at vi kan finne en passende dag for et møte.

Sist oppdatert av Abdikarim 29.4.2021